



SAP® Strategieentwicklung - Energieversorger -



Ermittlung der „strategischen Leitplanken“ zur Zukunftssicherung Ihres Unternehmens

Auf der Grundlage einer 20-jährigen Branchenerfahrung und zahlreicher SAP®-Projekte können unsere Mitarbeiter das notwendige Optimierungspotential für folgende Bereiche ermitteln:

■ Vertriebsanalyse

Der Abdeckungsgrad für die Implementierung von IS-U mit der aktuellen Verbändevereinbarung für Strom und Gas wird geprüft.

■ Spartenanalyse

Die avisierte Ausprägung der Sparten (Strom, Gas usw.) als Gesellschaften oder Differenzierung über Spartenbilanzen, Profitcenter usw. wird geprüft. Ob eine Abbildung des Vertriebs, der Materialwirtschaft (Zentrallager) oder des Netzbetriebs als eigene Gesellschaft sinnvoll ist, analysieren wir mit Ihnen gemeinsam.

■ Prozessanalyse

Der Abdeckungsgrad der „strategischen Leitplanken“ in den derzeit in SAP® abgebildeten Geschäftsprozessen wird aufgedeckt. Wir analysieren mit Ihnen die SAP®-Ausprägung in den Fachbereichen, in den Prozessen und der SAP® Landschaft.

■ Unbundlinganalyse

Die avisierte Ausprägung zum Unbundling (Erzeugung, Transport, Verteilung, Betrieb usw.) wird unter den Gesichtspunkten der „strategischen Leitplanken“ geprüft.

■ Marketingstrategie

Die Einrichtung oder der weitere Ausbau von Kundenprojekten im Umfeld der Kernkompetenz wie Anlagenbau und -betrieb, Wartung und Reparatur von Fahrzeugen werden untersucht.

■ Organisationsstrategie

Sie wollen Ihr Organisations-Team als „interner Dienstleister“ für alle SAP® Aufgaben in den Bereichen Anwenderunterstützung, Training und Entwicklungen etablieren. Wir unterstützen Sie dabei.

■ SAP® Ausbau

Ob es um die Einrichtung von IS-U / EDM geht, um EBP (Enterprise Buyer Professional), BW oder SEM, wir analysieren mit Ihnen die Notwendigkeit und bestimmen die Eckpfeiler eines evtl. Projektes. Wir prüfen mit Ihnen die Anforderung und die Machbarkeit beispielsweise für den Einsatz eines GIS (Graphischen Informations-Systems), einer VOB / VOL Ausschreibungssoftware oder von BDE-Geräten.

Bitte setzen Sie sich zwecks näherer Informationen mit einer unserer rückseitig aufgeführten Geschäftsstellen in Verbindung.



Faxantwort an:

Manß & Partner GmbH

Hauptsitz Wermelskirchen 0 21 96 / 8 43 - 88

Geschäftsstelle Frankfurt 0 61 71 / 5 86 9 - 19

Geschäftsstelle Nürnberg 0 91 28 / 9 11 9 - 19

Hauptsitz

Manß & Partner GmbH
Handelsstraße 2
42929 Wermelskirchen
Telefon: 0 21 96 / 8 43-80
Telefax: 0 21 96 / 8 43-88
E-Mail: info@manss-und-partner.de
Internet: www.manss-und-partner.de

Geschäftsstelle Frankfurt

Vorstadt 38
61440 Oberursel
Telefon: 0 61 71 / 5 86 9 - 0
Telefax: 0 61 71 / 5 86 9 - 19
E-Mail: info.f@manss-und-partner.de

Geschäftsstelle Nürnberg

Am Tower 11
90475 Nürnberg
Telefon: 0 91 28 / 9 11 9 - 0
Telefax: 0 91 28 / 9 11 9 - 19
E-Mail: info.n@manss-und-partner.de

Von

Unternehmen:

Name:

Position:

Telefon:

Fax:

E-Mail:

Wir haben Interesse an einem persönlichen Beratungsgespräch.

Bitte setzen Sie sich mit

Frau / Herrn:

am (Datum):

zwischen (Uhrzeit):

Telefon:

in Verbindung.
